



Business  
School



**Innová y optimizá tu negocio**  
**en la nueva era del retail.**

DIPLOMADO EN  
**GESTIÓN DE RETAIL**

Hagamos que tu historia trascienda



**INICIO:**  
06 de mayo 2025



**MODALIDAD:**  
Semipresencial



**DURACIÓN:**  
40 Hs.  
académicas

---

El sector del retail está en constante transformación, impulsado por los avances tecnológicos, las nuevas demandas de los consumidores y la evolución de los modelos de negocio. Este Diplomado en Retail busca **proporcionar a los profesionales las herramientas y conocimientos necesarios para enfrentar los desafíos actuales** y futuros de la industria. A lo largo de este programa, los participantes explorarán desde la transición del comercio tradicional al omnichannel, hasta la gestión integral de áreas comerciales, operativas y financieras. El diplomado ofrece una formación **práctica y estratégica**, enfocada en mejorar la competitividad y rentabilidad de los negocios de retail en Paraguay y la región.

---

#### **Perfil de los participantes:**

El diplomado está dirigido a profesionales del sector retail que buscan actualizar sus conocimientos y habilidades; emprendedores que desean iniciar un negocio retail; estudiantes de carreras afines al retail como **administración de empresas, marketing, economía o logística**.

# Módulos

## 1. INTRODUCCIÓN AL RETAIL

- Evolución del Retail: del comercio tradicional al omnichannel.
- El consumidor actual: tendencias y comportamiento.
- El sector Retail en Paraguay: panorama actual y perspectivas.

## 2. GESTIÓN COMERCIAL

- Estrategias de marketing y comunicación para el Retail.
- Merchandising y gestión del punto de venta.
- Pricing: estrategias de precios para el Retail.
- Fidelización de clientes: estrategias y programas.

## 3. GESTIÓN DE OPERACIONES

- Gestión de stocks e inventarios.
- Supply Chain Management: cadena de suministro en el Retail.
- Logística y distribución.
- Gestión de almacenes y centros de distribución.

## 4. GESTIÓN FINANCIERA

- Análisis financiero de empresas retail.
- Costos y presupuestos en el Retail.
- Rentabilidad y gestión de inversiones.
- Financiamiento del negocio retail.

# Aprende con los más **prestigiosos** **docentes** **practitioners**

La USIL se reserva el derecho de modificar su plana docente sin que la calidad académica se vea afectada, ya sea por motivos de fuerza mayor o disponibilidad del profesor.



## Nahuel Van Humbeeck

- ▶ Con una sólida trayectoria en el sector retail, esta persona ha demostrado su experiencia gestionando marcas reconocidas en el mercado de la moda y bebidas.
- ▶ Como Brand Ambassador en KEMSA CISA desde 2021, ha sido responsable de la operación comercial de marcas como Aeropostale, Brooksfield y Mormaii, supervisando ventas, inventarios, campañas de marketing y negociaciones internacionales para la compra de colecciones.
- ▶ Además, ha liderado el análisis de precios, márgenes, costos y ha gestionado aperturas de tiendas.
- ▶ Previamente, como Brand Manager en AJ S.A., manejó marcas de bebidas premium como Jack Daniel's y Tanqueray, destacándose en el análisis de ventas, control de inventarios, negociaciones con proveedores y la creación de estrategias de marketing y presupuesto.

docentes practitioners  
docentes practitioners  
docentes practitioners



# Certificación

Al culminar el programa obtendrás un certificado de la USIL

Nota: Es requisito indispensable tener una nota aprobatoria, no haber superado el 30 % de inasistencias y haber cancelado la inversión económica total del programa.

## Detalles del Programa

-  **Inicio:** 06 de mayo 2025
- Fin:** 1 de julio 2025
-  **Horario:** Martes y Jueves, de 19:00 Hs. a 21:30 Hs.
-  **Duración:** 40 horas académicas
-  **Modalidad:** Semipresencial
-  **Metodología:** Doing by learning, método del caso.
-  **Inversión:** ₡ 3.000.000
- Precio con descuento:** ₡ 2.400.000
- \*Beneficio exclusivo solo para los primeros inscriptos\*
-  **Requisitos de admisión:**
  - ▶ Foto de C.I. ambos lados.
  - ▶ Ficha de inscripción.

- La USIL se reserva el derecho de cancelar o modificar las fechas de sus programas y comunicarlas con la debida anticipación.
- Una vez iniciadas las clases no se podrá solicitar la devolución de la primera cuota.



Adaptate a las tendencias  
y aumentá tu rentabilidad.  
**¡Sumate hoy!**

 +595 981 470 837

 (+595-21) 282 801

  [ubs.py](https://www.ubs.py)

 [usil.edu.py](https://usil.edu.py)



Business  
School